COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Swissgenetics en croissance malgré un marché en recul

Zollikofen, 27.11.2025. Pour l'année de gestion 2024/25, Swissgenetics présente un résultat positif et peut redistribuer 1 mio. de francs aux clients. Les produits spéciaux et les exportations affichent une augmentation respectable.

Le président, Ueli Bach, a ouvert l'assemblée des délégués en mentionnant des chiffres inhabituels présentés dans le rapport d'activité de Swissgenetics. Les garde-taureaux ont parcouru 40'000 km avec un taureau au licol, soit un tour complet du monde, un trajet durant lequel les 38 pays destinataires des exportations de Swissgenetics auraient pu être visités à pied. Et il préfère le traitement de 33'000 milliards de spermatozoïdes bovins aux dettes de même niveau que présentent les États-Unis.

Du jeu des chiffres aux faits: Grâce à une excellente offre de génétique et à des prestations de grande qualité, Swissgenetics a réussi à gagner des parts de marché dans un environnement en constante évolution avec des effectifs bovins à la baisse, des exploitations de plus en plus grandes et une transformation des besoins des clients. Ueli Bach a remercié tous ceux qui y ont contribué, du comité, en passant par le conseil de direction jusqu'aux collaborateurs et aux fédérations d'élevage.

Deux nouveaux membres élus au comité et un nouveau membre à la coopérative
Ueli Bach a remercié les deux membres sortants Olivier Chambaz et Christoph Noël de leur engagement de longue date au comité de Swissgenetics, où ils ont représenté respectivement swissherdbook et la Communauté suisse des éleveurs par insémination (CSEI). Sur proposition de swissherdbook, Cédric Pradervand de Grens VD a été nouvellement élu au comité et Heinz Baur de Travers NE sur proposition de la CSEI.

De plus, les délégués ont approuvé la requête d'admettre la Communauté de travail des éleveurs bovins suisses (CTEBS) comme nouveau membre de la coopérative Swissgenetics. Cette admission a nécessité une modification des statuts au niveau de la composition de l'assemblée des délégués, qui a également été approuvée.

Croissance dans le domaine des produits spéciaux et des exportations
Le directeur, Matthias Schelling, a commenté l'année de gestion 2024/25. Les ventes de produits spéciaux (doses de semence sexée seleXYon +8.0%, SpermVital +4.5%) ont continué à augmenter, tout comme les exportations de doses de semence (+13.7%). Conformément à la tendance de longues années, le nombre d'inséminations a diminué de 1.2%. L'augmentation de 0.4% des doses de semence vendues en Suisse est d'autant plus réjouissante.

Swissgenetics a étendu la vente directe, ce qui lui a permis de satisfaire la demande de semence pour les containers à la ferme et de la part des inséminateurs propre exploitation. Les produits livrés à la ferme ont enregistré une légère hausse (+0.8%), atteignant un chiffre d'affaires légèrement supérieur à 3 mio. de francs. Avec une augmentation de 1.0%, le chiffre d'affaires total de Swissgenetics s'est monté à 61 mio. de francs.

L'exercice en cours inspire confiance
Tandis que la transformation du centre ET à Anet est toujours en cours de traitement auprès des autorités, le local OPU, construit sous forme de container, a pu être mis en service à Bütschwil. Cela permet de satisfaire désormais la demande également en Suisse orientale.

Les chiffres de l'exercice en cours à fin octobre 2025 inspirent confiance. Le nombre d'inséminations enregistre une légère augmentation de 0.1% par rapport à l'année précédente. Les ventes de doses de semence ont également augmenté (+2.3%) et celles de semence pour les containers à la ferme même de +11.4%. Les doses de semence sexée seleXYon continuent leur progression (+13.3%), tout comme les doses spéciales SpermVital (+10.0%).

La situation épizootique et les filiales marquent l'exercice en cours
Pour terminer, Matthias Schelling a abordé les défis et les champs d'action de Swissgenetics pour l'année de gestion 2025/26 et les suivantes. Le principal propos du plan directeur «la meilleure génétique aux meilleures conditions possibles» représente le guide pour la conduite de Swissgenetics. La transformation et la nouvelle construction au centre ET d'Anet doivent pouvoir être entreprises durant l'exercice en cours. La situation épizootique dangereuse représente un très grand défi. La dermatose nodulaire contagieuse, qui est apparue à proximité immédiate de la Suisse, est très préoccupante. Il faut s'attendre à tout moment à d'autres épizooties dangereuses. Swissgenetics entreprend de grands efforts pour mettre en place des mesures préventives afin de protéger ses centres.

De plus, Swissgenetics veut mettre ses filiales sur la voie du succès. Swissgenetics investit des ressources personnelles et financières pour un avenir couronné de succès des filiales Elvadata AG, SwissVets AG et New Generation Genetics Inc. (USA).

La fidélité est payante
Swissgenetics récompense la fidélité de ses clients en leur redistribuant à nouveau 1 mio. de francs, car ils sont à la base de la réussite de l'exercice écoulé, ce que Swissgenetics honore dans l'esprit de la philosophie coopérative. En commun, il sera possible de maîtriser les défis croissants que l'avenir réservera à Swissgenetics.

Le rapport d'activité peut être consulté en ligne sur Rapport d'activité 2024/25 de Swissgenetics

Photo 1: Les nouveaux membres élus du comité Heinz Baur (2e à gauche) et Cédric Pradervand (2e à droite), entourés du directeur Matthias Schelling (à gauche) et du président Ueli Bach (à droite).

Photo 2: Les membres de longue date du comité directeur Christoph Noël (2e à gauche) et Olivier Chambaz (2e à droite), qui ont démissionné, entourés du directeur Matthias Schelling (à gauche) et d'Ueli Bach (à droite).

Se tiennent à votre disposition pour répondre à vos questions:

- Matthias Schelling, directeur de Swissgenetics, 079 221 97 54, matthias.schelling@swissgenetics.ch
- Ueli Bach, président de Swissgenetics, 079 682 62 45, ueli.bach@swissgenetics.ch